

Part2

メルカリの仕入れ方法 (初級編)

Part2では、メルカリせどりの実際の仕入れ方法(初級編)をお伝えします。

次のPart3で上級編をお伝えしますが、まずはこのPart2メルカリせどりに慣れて頂くと良いかと思います。

1. ヤフオクで仕入れた商品をそのまま仕入れる

まずは、ヤフオクで仕入れた事のある商品をそのまま仕入れてみましょう。

1-1. ヤフオクで仕入れた商品を検索する

例えば、以下の商品を検索してみます。

文房具・オフィス用品、オフィス機器、タイムカード用品、タイムカード本体



アマノ 時刻記録タイムレコーダー BX-6000-W BX-6000-W
アマノ

★★★★★ 1件のカスタマーレビュー

注: この商品は、Amazon.co.jp 以外の出品者(すべての出品を表示)から購入できます。
出品者からお求めいただけます。在庫状況について

新品の出品: 10¥ 65,066より 中古品の出品: 4¥ 11,800より

- ・ 印字色数: 1色
- ・ 印字模数: 6
- ・ 表裏判定機能
- ・ 対象人数: 30人
- ・ サイズ: W222xD222xH162mm 質量: 3.2kg

[もっと見る](#)

[類似商品と比較する](#)

☐ 不正な製品情報を報告。

**分割
払い**

3回から最大24回払い
便利な分割払いも利用可能 [詳細はこちら](#)

アマノのBX-6000というアンプです。

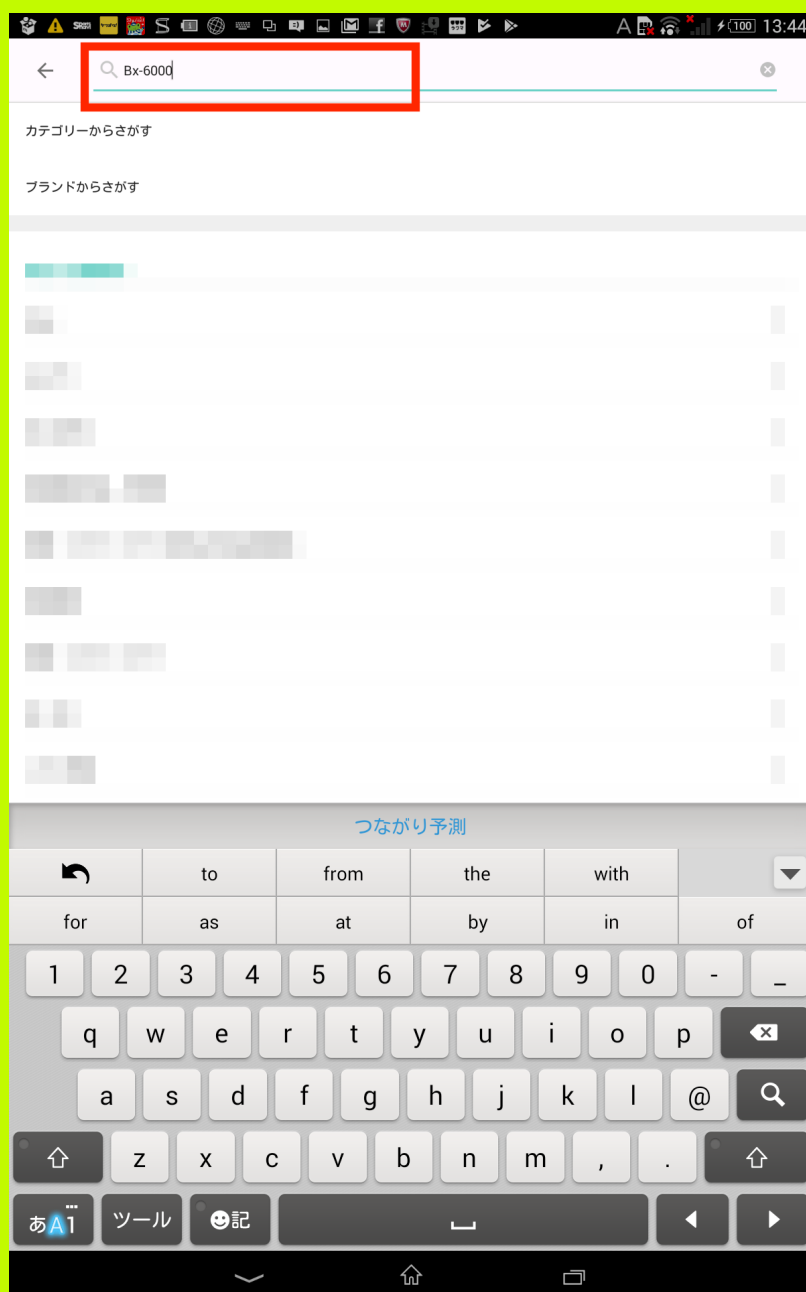
この商品は、ヤフオクで仕入れても利益が出ます。

これをそのままメルカリで検索します。

トップページから、上の検索マークをタップします。



検索欄に、「BX-6000」と打ち込み検索します。



すると検索結果が表示されます。



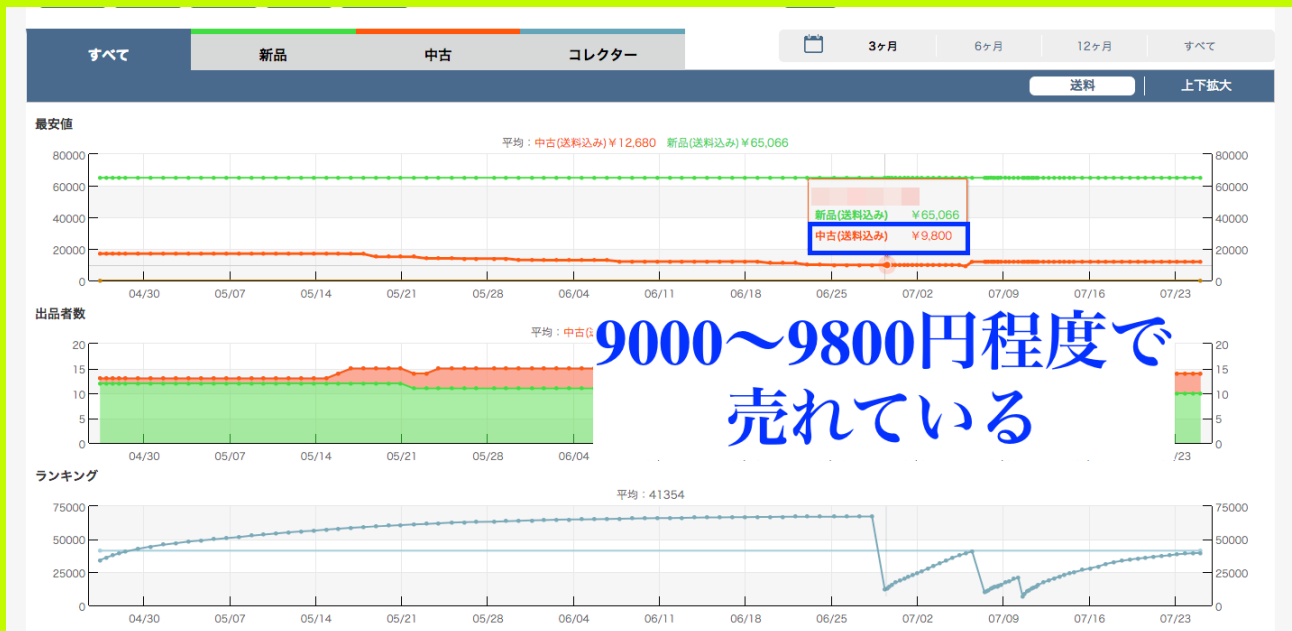
商品画像の左上に「SOLD」と表示されている商品は、すでに売り切れてしまったものになりますので、「SOLD」と書かれていない商品だけをみます。

左上の商品がまだ出品されているようです。

価格は13900円です。



この商品をモノレートで見ると、9000～9800円で売れています。



なので、メルカリで13980円で仕入れてAmazonで販売しても利益は出ません。

このように売れ残っている商品は、基本的には利益が出ないものばかりになります。

なので、値下げ交渉が必要になります。

1-2. 値下げ交渉を行う

この商品を値下げ交渉してみます。

まずはタップして商品を開きます。



その際、念の為動作に問題がないかを説明欄からチェックします。



すると、「作動確認済み」と書かれているので、動作には問題なさそうです。



続いて価格交渉に入ります。

「コメント」をタップします。



下の部分をタップし、コメントを打ち込みます。



コメントは以下のようなものでOKです。

「初めまして！購入を検討していますが5000円にお値下げ頂けませんか？お値引き頂ければ即決させていただきます。」

ポイントは

①まずは仕入りたい金額よりも低めの値段を提示する

②値下げがされたら即決する事を伝える

の2点です。

①まずは仕入りたい金額よりも低めの値段を提示する

はじめに低い金額を提示し、断られたらそれよりも高い金額（本来仕入りたい値段）で再交渉します。

これは心理学的なテクニックになります。

相手側の立場で考えると、一度断った後に再度交渉をされると、もう一度断るのが申し訳ないという気持ちが生まれます。

さらに、はじめの値段よりも高い金額を提示されているので、「この金額ならいいか」と交渉に応じてくれる可能性が高くなります。

ではいくらのお金を設定したらいいのかという事ですが、

買いたい金額：見込みの利益率が20%

最初に提示する金額：買いたい金額の20%引き程度で良いです。

この商品を例にすると、9000～9800円で売れているので、実際に買いたい金額は、利益率20%、つまり**6500円程度**になります。

その金額の20%引きで考えると、きりの良い数字で**5000円**になりますので、まずは5000円で価格交渉をします。

その価格で応じてくれれば美味しいですし、断られたら6500円で再交渉をすればOKです。

②値下げがされたら即決する事を伝える

この文章も必ず入れてください。

相手も、売れ残った商品を早く売りたいはずです。

なので、「**絶対に買う**」という意思を見せれば、値下げに応じてくれる可能性が高くなります。

もちろん、これらの方法で価格交渉をしても断られる事は多々あります。

ただ、**それでもめげずに粘り強く交渉を続けていく事が大切です**

何回も交渉をしていると、その内応じてくれる出品者に巡り会えますので。

2. メルカリで仕入れた商品から派生させて仕入れる

上でお伝えした方法で仕入れる事が出来たら、その商品からどんどん派生させてリサーチしていきましょう。

2-1. メーカーで派生させる

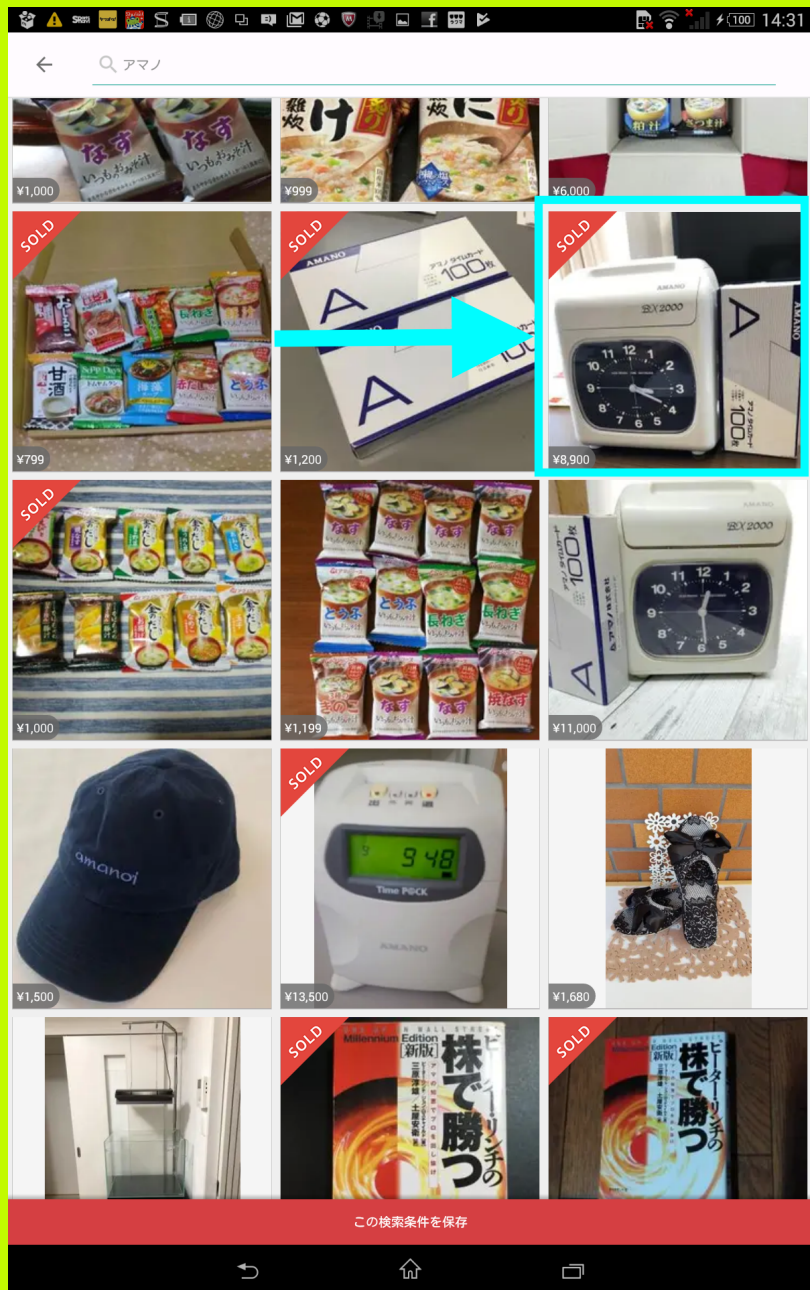
まずは、同じメーカーで派生させます。

例えば、上で紹介した「アマノ BX-6000」という商品で解説すると、この商品のメーカーは「アマノ」になります。

なので、メルカリで「アマノ」で検索します。



他のメーカーの商品も引っかかってしまっていますが、少し見ているとこんな商品がありました。





アマノのBX2000という商品です。

型番をアマゾンで検索すると、アマゾンでも出品されているようです。

「bx2000」の検索結果に戻る



アマノ タイムカード タイムレコーダーBX2000
アマノ
★★★★☆ 30件のカスタマーレビュー

価格: ¥ 21,260 ✓prime
ポイント: 319pt (2%) 詳細はこちら

Amazonクラシックカード新規加入会で9,000ポイント
注: 別の出品者から、上記よりも価格が安い商品が出品されています。(Amazonプライム対象商品ではない場合があります)

在庫あり。在庫状況について
10/22 月曜日 8:00-12:00 にお届けするには、今から1 時間 18 分以内にお届け日時指定を選択して注文を確定してください (有料オプション。Amazonプライム会員は無料) 詳細を見る

この商品は、ホームショッピングが販売し、Amazon.co.jp が発送します。ギフトラッピングを利用できます。

新品の出品: 76 ¥ 20,839より 中古品の出品: 22 ¥ 10,590より

色: ホワイト

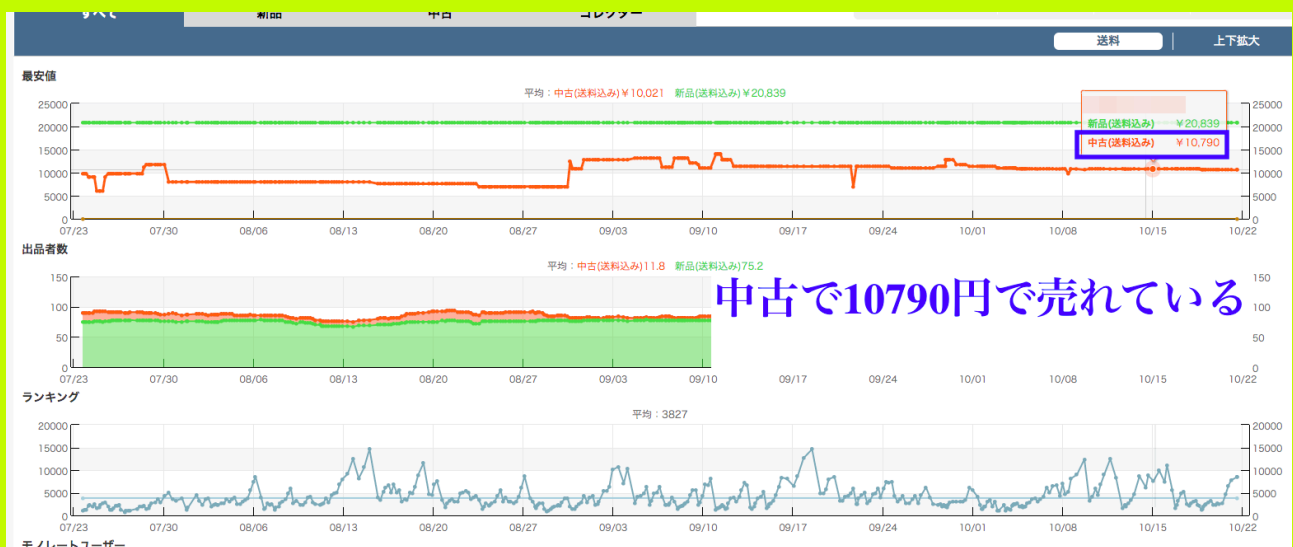
新品	¥ 22,300	新品	¥ 22,300	新品	¥ 22,300	新品	¥ 21,260 ✓prime
----	----------	----	----------	----	----------	----	-----------------

・ 少数数のオフィスやお店にビッパリ。
➤ もっと見る

類似商品と比較する
☐ 不正確な製品情報を報告。

画像にマウスを合わせると拡大されます

モノレートを見てみると、10790円で売られています。



メルカリでの価格が11000円でしたので、このまま売っても利益は出ません。

なので、こちらも価格交渉を行います。

目安の価格についてですが、利益率20%は欲しいので、6500円で仕入りたいですね。

となると、その金額の20%引きの5000円程度でまず交渉し、断られたら6500円で再交渉すると良いです。

2-2. ジャンルで派生させる

次にジャンルで派生させます。

こちらも「アマノ BX-6000」を例にすると、こちらの商品のジャンルは「タイムカードレコーダー」になります。

なので、メルカリで「タイムカードレコーダー」で検索します。



すると、ほぼ売り切れていて良さそうな商品が見つかりませんでした。

そこで、検索ワードをやや簡単にします。

「タイムカード」で検索してみます。

そうすると、こんな商品が見つかりました。





送料込みS◇733 マックス タイムレコーダー ER-110S5CW

♡ いいね！

1

💬 コメント

0



商品の説明

こちらになります

11月30日までの後払いで今すぐ購入OK

送料込み

¥16,000

購入手続きへ



この商品の型番(ER-110S5CW ブラック)でアマゾンで検索すると、アマゾンでも商品が見つかりました。

「er-110s5cw ブラック」の検索結果に戻る



マックス タイムレコーダー 1日4回印字 簡易月間集計機能付き 電波時計搭載 ER-110S5CW黒
マックス
カスタマーレビューを書きませんか？

価格: ¥ 25,000 **prime**

Amazonクラシックカード新規ご入会で9,000ポイント
残り4点 ご注文はお早めに 在庫状況について

10/22 月曜日 にお届けするには、今から7 時間 46 分以内に お急ぎ便 を選択して注文を確定してください (Amazonプライム会員は無料) [詳細を見る](#)

この商品は、★web shop Solitude★【年中無休・迅速発送】が販売し、Amazon.co.jp が発送します。この出品商品にはコンビニ・ATM・ネットバンキング・電子マネー払いが利用できます。ギフトラッピングを利用できます。

新品の出品：6 ¥ 25,000より

色: **ブラック**

 ¥ 25,000 prime	 ¥ 25,000
---	--

- ・ 月間集計ができるので締め後の作業がより効率的に! 昼休みなどの出掛けの管理も可!
- ・ 4回打刻で月間集計ができる! 休み時間設定も可
- ・ 集計・月間集計、休憩時間の差し引きが可能。
- ・ 【打刻】1日4回 出勤/外出/再入/退出 【使用人数】 打刻のみ:150名迄 集計時:60名迄
- ・ 【使用タイムカード】 ER-Sカード 【インクリボン】 ER-IR103

[もっと見る](#)

[類似商品と比較する](#)

[不正な製品情報を報告。](#)

モノレートを見てみると、やや回転は悪いですが18780円で売れているようです。



メルカリでの価格が16000円なので、こちらもそのまま仕入れても利益は出ません。

なので価格交渉を行います。

目安の価格は、利益率20%で計算すると11500円程度です。

なので、その金額の20%引きの9000円程度でまず交渉し、断られたら11500円で再交渉すると良いですね。